



## Diplomado de Empresas Productivas CONOCE TU NEGOCIO

### Reseña del Diplomado

Durante el Diplomado los participantes desarrollarán competencias que les permitirán obtener conocimientos y herramientas de negocios que los directivos, gerentes y emprendedores utilizan cada día para hacer nuevos negocios o hacer crecer los que ya tienen. El Diplomado está compuesto por cinco módulos que representan las áreas productivas de toda empresa: [Crear Valor](#), [Mercadotecnia](#), [Recursos Humanos](#), [Ventas](#) y [Finanzas/Contabilidad](#).

#### ¿A quién va dirigido?

- Toda persona que desee hacer crecer su negocio o mejorar el actual, ya sea que tenga conocimientos o no de negocios.
- Empresarios y/o emprendedores que tienen conocimientos de negocios pero que les gustaría actualizarlos.
- Gerentes, directivos o supervisores que buscan nuevas técnicas y/o herramientas para realizar su trabajo más rápido, eficiente y en menos tiempo.
- Empleados que buscan entender cuál es su lugar en la Cadena de Valor y cómo se pueden convertir en mejores herramientas para su empresa.
- Estudiantes de carreras afines que sienten que los conocimientos de las universidades son demasiado complejos y les gustaría ver una visión de negocios que les facilite entender mejor y sacarle más provecho a los conocimientos universitarios.

**Módulos:** 5

#### **Incluye acceso a la plataforma durante 1 año donde encontraras:**

El e-Book “Empresa Productiva”, Presentación PP, Ejemplos, Ejercicios y Bibliografía adicional

#### ¿Cómo funciona?

Se compra el curso y en un lapso de 24 a 48 horas recibirás la contraseña que dará acceso a la plataforma virtual, donde encontraras todo el material del Diplomado.

**Incrementamos el potencial de los emprendedores, empresarios y las MiPyMe's**

Web: [www.conocetunegocio.com.mx](http://www.conocetunegocio.com.mx) email: [conocetunegocio@gmail.com](mailto:conocetunegocio@gmail.com)



## Módulo 1: Crear Valor

1. INTRODUCCIÓN
2. PARTES DE UN NEGOCIO
3. LEY DE ORO DEL MERCADO
4. DIEZ MANERAS DE EVALUAR EL MERCADO
5. DESCUBRE QUE DESEA LA GENTE Y CRÉALO
6. VALOR PERCIBIDO
7. DOCE FORMAS DE CREAR VALOR ECONÓMICO
8. AGRUPAR Y DESAGRUPAR
9. PROTOTIPO
10. PATRONES QUE LOS CONSUMIDORES USAN PARA EVALUAR UNA OFERTA
11. MEJORA CONTINUAMENTE



## Módulo 2: Mercadotecnia

1. INTRODUCCIÓN A LA MERCADOTECNIA
2. PÚBLICO OBJETIVO Y SEGMENTOS DE MERCADO
3. CONOCE LOS GUSTOS Y PREFERENCIAS
4. FACTORES QUE DEFINEN AL CONSUMIDOR
5. PROCESO DE COMPRA
6. EVALÚA LA INDUSTRIA Y MERCADO
7. MENSAJE DE MERCADOTECNIA
8. VALOR Y SATISFACCIÓN DEL CLIENTE
9. COMUNICACIÓN DE LA MERCADOTECNIA
10. CANALES DE DISTRIBUCIÓN
11. PRECIO
12. IMAGEN CORPORATIVA
  - a. PRODUCTO
  - b. MARCA
  - c. LOGOTIPO
  - d. PAPELERÍA Y ARTÍCULOS PROMOCIONALES
  - e. ESLOGAN
  - f. IMAGEN AMBIENTAL

**Incrementamos el potencial de los emprendedores, empresarios y las MiPyMe's**

Web: [www.conocetunegocio.com.mx](http://www.conocetunegocio.com.mx) email: [conocetunegocio@gmail.com](mailto:conocetunegocio@gmail.com)



## Módulo 3: Ventas

1. INTRODUCCIÓN
2. TRANSACCIONES VS CONFIANZA
3. ACUERDO EN COMÚN
4. ¿CUÁL ES EL PRECIO CORRECTO Y CÓMO SE ESTABLECE?
5. CÓMO TE AFECTA EL CAMBIAR DE PRECIO
6. LAS 3 FASES PARA UNA VENTA EXITOSA
7. COSTO DE OPORTUNIDAD
8. PODER DE NEGOCIACIÓN
9. FACTORES DEL PODER DE NEGOCIACIÓN
10. PROCESO DE NEGOCIACIÓN
11. CATALIZADOR PARA NEGOCIACIONES
12. DELIRIO DE PERSECUCIÓN
13. AYUDA A LOS DEMÁS PARA AYUDARTE
14. NUNCA INFLES LAS EXPECTATIVAS
15. OBJECIONES DE LA VENTA
16. MIEDO A COMETER ERRORES
17. REACTIVA A TUS CLIENTES
18. REFERIDOS
19. IMAGEN PERSONAL
20. QUÉ HACER PARA SER EXITOSO EN LAS VENTAS



## Módulo 4: Finanzas y Contabilidad

1. INTRODUCCIÓN
2. UTILIDAD
3. VALOR RETENIDO
4. UTILIDAD VS ÉXITO
5. VALOR DE LA EMPRESA
6. FLUJO DE EFECTIVO
7. ESTADO DE RESULTADOS
8. BALANCE GENERAL
9. REDIOS FINANCIEROS
10. LOS 5 MÉTODOS PARA AUMENTAR LAS UTILIDADES
11. PUNTO DE EQUILIBRIO
12. COSTEO ABC
13. NOMINA
14. IMPUESTOS
15. PRESUPUESTOS
16. CONSOLIDACIÓN BANCARIA
17. EVALUACIÓN DE LA INVERSIÓN
18. VALOR DEL DINERO EN EL TIEMPO

**Incrementamos el potencial de los emprendedores, empresarios y las MiPyMe's**

Web: [www.conocetunegocio.com.mx](http://www.conocetunegocio.com.mx) email: [conocetunegocio@gmail.com](mailto:conocetunegocio@gmail.com)



## Módulo 5: Recursos Humanos

1. INTRODUCCIÓN
2. CIEN PREGUNTAS FRECUENTES PARA ENTREVISTAS DE TRABAJO
3. DESCRIPCIÓN DEL PUESTO
4. RECLUTAMIENTO DE TRABAJADORES
5. PRUEBAS PSICOMÉTRICAS
6. CAPACITACIÓN DE EMPLEADOS Y CARRERA PROFESIONAL
7. TRABAJO EN EQUIPO
8. COACHING
9. SUELDO, COMPENSACIONES Y PRESTACIONES
10. DESPIDO Y JUBILACIÓN
11. SINDICATOS
12. CONTRATOS
13. SISTEMAS DE CONTROL (KPI y IPM)